

**Kiel, Dresden, Hamburg**

Festanstellung | Voll- oder Teilzeit | Hybrid Work möglich

# Sales Manager

m/w/d

**Wir sind UXMA. Dein Entwicklungspartner  
für menschenzentrierte und designgetriebene  
Software- und Produktentwicklung.**

## Worum geht's?

Als Sales Manager (m/w/d) gestaltest du Wachstum durch die richtigen Partnerschaften mit Kund:innen und Projekten.

Du identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten, gewinnst Kund:innen und gestaltest somit aktiv die Zukunft von UXMA mit. Dabei arbeitest du eng mit unserem Account Management, Marketing und den Projektteams zusammen.

## Deine Aufgaben

- ▶ Neukund:innen und Projekte gewinnen
- ▶ Sales-Pipeline pflegen und ausbauen
- ▶ CRM pflegen, Forecasting und Reporting liefern
- ▶ Akquise- und Zielkund:innenstrategie entwickeln
- ▶ Leads über Events und Networking generieren
- ▶ Neukundenumsatz und KPIs steuern
- ▶ Angebote erstellen und kalkulieren
- ▶ Vertrags- und Preisverhandlungen führen
- ▶ Mit Marketing an vertriebsrelevanten Inhalten arbeiten
- ▶ Markt analysieren, Sales-Prozesse weiterentwickeln

## Dein Profil

- ▶ Mehrjährige Erfahrung in B2B-Sales oder Business Development (idealerweise Agentur, Beratung oder Produktentwicklung)
- ▶ Interesse an UX, Design, Software und Technologie
- ▶ Sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- ▶ Erfahrung mit CRM, Lead-Management und Sales-Reporting
- ▶ Gutes Gespür für Kund:innenbedürfnisse und Marktchancen
- ▶ Strukturierte, proaktive, teamorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- ▶ Sichere Deutschkenntnisse (C1), gute Englischkenntnisse
- ▶ Reisebereitschaft für Kundentermine und Events





# Hier bist du richtig.



Hybrid Work und  
kompakte  
Kernarbeitszeit



Büros in Kiel,  
Hamburg und  
Dresden



Extra Zeit für  
Weiterbildung und  
Englischkurse



Feedback-Kultur  
und wertschätzendes  
Miteinander



Viele weitere  
Benefits auf  
[uxma.com/jobs](https://uxma.com/jobs)

## Dein Impact

Bei UXMA gestaltest du aktiv die Zukunft unserer Kundenbeziehungen – strategisch, partnerschaftlich und mit klarem Blick auf Wachstum und Wertschöpfung. Wenn du ein Umfeld suchst, in dem Eigenverantwortung, Menschlichkeit und Innovationsgeist zählen, bist du bei uns richtig.

## Dein nächster Schritt

Sind wir das Perfect Match? Schick uns deine digitale Bewerbung mit allen relevanten Unterlagen, deinem gewünschten UXMA-Standort, deinem Gehaltswunsch und frühestmöglichem Startzeitpunkt zu.



Mehr Informationen zu uns und zu diesem Jobangebot findest du online unter:  
**[uxma.com/jobs](https://uxma.com/jobs)**

