

## Vertriebsmitarbeiter/Berater Milchvieh (m/w/d) – Vollzeit (38h/Woche)

### Jobbeschreibung

Du hast ein abgeschlossenes Studium der Agrarwissenschaften und suchst nach einer neuen Herausforderung? Du kennst dich außerdem gut mit Milchkühen aus, bist hoch motiviert und kommunikativ? Du willst endlich im Job durchstarten und Milchviehhalter dabei unterstützen, ihren Betrieb erfolgreicher zu machen? Dann bist du bei uns genau richtig!

Wir suchen neue **Vertriebsmitarbeiter** (m/w/d) für den Bereich Beratung, die zukünftige Kunden hinsichtlich ihrer betrieblichen Ziele in der Milchviehfütterung strategisch beraten.

Milchviehberatung Denise Völker bietet eine innovative Beratung und ist Marktführer im Bereich unabhängige Fütterungsberatung. Wir möchten Milchviehhaltern und ihren Herden dabei helfen, das nächste Level zu erreichen. Unsere Vision: den Beratungsmarkt in der Landwirtschaft in der gesamten DACH-Region zu revolutionieren.

Gehaltsspanne 3.800€ bis 4.500€ brutto/Monat.

### Dein Aufgabenbereich:

- Im Anschluss an deine Einarbeitung bist du für die strategische Beratung der interessierten Landwirte zuständig.
- Du führst (digitale) Beratungsgespräche per Videocall/Telefon nach Skript.
- Du findest im Strategiegelgespräch mit interessierten Milchviehhaltern heraus, ob eine Zusammenarbeit aus unserer Sicht Sinn macht und ob wir ihnen und ihrem Betrieb weiterhelfen können.
- In den Strategiegelgesprächen erarbeitest du gemeinsam mit den Landwirten einen Schritt-für-Schritt Plan, wie die Fütterung und Tiergesundheit der Herde eigenständig vom Landwirt gesteuert und weiterentwickelt werden kann.

### Dein Profil:

- Du hast einen Abschluss in Agrarwissenschaften (B.Sc. / M.Sc.).
- Du magst Kühe und kennst dich ein wenig mit ihnen aus.
- Du hast einen hohen Anspruch an dich selbst und bist nicht auf den Mund gefallen.

- Du sprichst verhandlungssicheres Deutsch.
- Du bist belastbar, besitzt ein hohes Maß an Eigenmotivation und Eigenverantwortung.
- Dein Ehrgeiz treibt dich an immer Höchstleistung zu bringen und deine KPI's (monatliche Kennzahlen) zu erreichen.
- Das Arbeiten mit klar definierten Strukturen und Rollen ist genau dein Ding.
- Du arbeitest gerne mit Menschen und magst es, dich auf ganz verschiedene Situationen einzustellen.
- Du hast eine schnelle Auffassungsgabe, bist diszipliniert und ein Teamplayer.

Bisher konntest du noch keine Erfahrungen im Vertrieb sammeln?

Kein Problem! Während deiner Einarbeitung erlernst du alle Skills, die du zur Ausführung des Jobs benötigst. Vorkenntnisse im Bereich Vertrieb sind also nicht notwendig. Für uns zählt nur, dass du motiviert bist und gerne im Team deine Ziele erreichen möchtest!

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

## Wir bieten:

- Gute Karrierechancen
- Modernes und strukturiertes Arbeitsumfeld
- Intensives Onboarding
- Gute Bezahlung
- Freundliches Arbeitsklima
- Flache Hierarchien
- Sicherer Arbeitsplatz
- Raum für eigene Ideen
- Gesundheitsbenefits
- Tolle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Teamevents

Bitte sende uns deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an: [info@kuehe-gesund-fuettern.de](mailto:info@kuehe-gesund-fuettern.de)