



## Sales Manager (m/w/d)

VOLLZEIT

Kiel, Deutschland

- Hybrid -

Mit Berufserfahrung

### Warum AUDIO HOUSE?

**AUDIO HOUSE** ist das Zuhause für Audiowerbung - im Radio, im Stream, im Podcast für jede Zielgruppe! Als **Vertriebsmarke des Radiounternehmens REGIOCAST** agiert **AUDIO HOUSE** an zehn Standorten deutschlandweit.

**AUDIO HOUSE** vermarktet die stetig wachsenden Reichweiten von insgesamt 12 UKW und DAB+ Marken. Die Liveradio-Marken, unter anderem **R.SH, RADIO PSR in Sachsen und unsere nationalen Marken RADIO BOB! und 80s80s**, werden durch ein Portfolio von über 200 digitalen Sendern und mehr als 1.500 Streams ergänzt.

**Audio boomt!** Wir lieben Audio. Mit dieser Leidenschaft entwickeln wir die Vermarktungschancen von Audiowerbung stetig weiter.

**Du bist Vertriebsbeauftragter, Vertriebsprofi, Kundenbetreuer oder Sales Manager im Außendienst und an langfristigen Kundenbeziehungen interessiert, dann starte in unserem Audio Sales Team in Kiel zum nächstmöglichen Zeitpunkt als Sales Manager (m/w/d).**

### Willkommen bei uns!

- Intensive Einarbeitungsphase in alle Unternehmens- und Aufgabenbereiche
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungen zu aktuellen Themen
- Flexibilität: eine gute Mischung aus Büroalltag und mobilem Arbeiten
- 30 Urlaubstage im Jahr und Sonderurlaub zu bestimmten Anlässen
- Weihnachts- und Mitarbeiterfeiern sowie Team Events – Entertainment ist unser Business
- Corporate Benefits App
- Betriebliche Altersvorsorge, wenn gewünscht
- Arbeitsmedizinische Betreuung (Arbeitsschutz, Betriebsarzt, Schutzimpfungen)
- Bike-Leasing für dich und auf Wunsch auch für ein weiteres Familienmitglied
- EGYM Wellpass
- Firmenwagen, iPhone und Laptop

## Was erwartet dich?

- Ein wertschätzender und fairer Umgang miteinander, bei dem sowohl Teamarbeit als auch Eigenverantwortung im Fokus stehen.
- Du vermarktest unsere vielfältigen Audioformate bei werbungstreibenden Unternehmen in der Region: Akquisition, Betreuung und Weiterentwicklung der Ziel- und Bestandskunden in einem definierten Kundenportfolio.
- Du entwickelst gemeinsam mit Kund:innen und Agenturen verschiedenste Werbekampagnen für die Audiowelt inkl. Angebotserstellung und Ausarbeitung von Lösungskonzepten.
- Arbeitszeit (40h/Woche) und Arbeitsort planst du gemeinsam mit deinen Kolleg:innen im Team (mobil und Präsenz).
- Dein Team triffst du an 2-3 Tagen in der Woche im Office in Kiel. Die gesamte AUDIO HOUSE Mannschaft lernst du bei regelmäßigen Events kennen - online und offline.

---

## Das bist du:

- Du teilst unsere Leidenschaft für das Medium Audio, die zukunftsfähigen digitalen Themen in der Audiowelt und begeisterst dich für Audiowerbung.
- Du bist kommunikationsstark, kannst dich auf unterschiedliche Gesprächspartner einstellen und bist neugierig auf verschiedenste Kunden-Cases.
- Du setzt dir Ziele und verfolgst diese mit Spaß und Ehrgeiz. Dabei wirkst du empathisch, zeigst Eigeninitiative und ein authentisches Auftreten.
- Du bist kreativ in der Umsetzung deiner Aufgaben und begegnest Herausforderungen mit sportlichem Ehrgeiz.
- Du hast idealerweise bereits erste Erfahrungen im Bereich Sales gesammelt und kennst den Medienmarkt.

---

## Du bist neugierig?

**Schick uns deine Online-Bewerbung und lass uns wissen, was dich zu unserem neuen Vertriebs-Rockstar macht. Wir freuen uns dich kennenzulernen!**

---

ONLINE BEWERBEN (<HTTPS://JOBDB.SOFTGARDEN.DE/JOBDB/PUBLIC/JOBPOSTING/APPLYONLINE/CLICK?JP=39381660>)