

Mit großem Engagement entwickelt das interdisziplinäre Team von assono leistungsstarke Softwarelösungen für Kunden aus verschiedensten Branchen — vom Mittelstand bis hin zu multinationalen Konzernen sowie Städten und Kommunen. Besonders im Bereich der Software-Entwicklung mit Künstlicher Intelligenz hat sich unser Portfolio in den letzten Jahren kontinuierlich erweitert, zum Beispiel durch moderne KI-Chatbots und eine intelligente KI-Suche. Zur Unterstützung unseres wachsenden Sales Teams in Schwentinental (Kiel) suchen wir Dich ab sofort als Sales Manager (m/w/d) in Vollzeit. Die Position verbindet Vertrieb und Kundenberatung zu unseren Software-Lösungen.

## Deine Aufgaben:

- Kontinuierliche Marktbearbeitung zur Leadgenerierung (B2B) für unsere KI- und Software-Lösungen
- Betreuung von Neukunden über den gesamten Vertriebsprozess hinweg, inkl. Angebotserstellung
- Digitale Produktpräsentationen und Kundenberatung
- Organisation und Teilnahme an Kundenmeetings und Kundenevents gelegentlich auch als Außendienst-Termine
- Schnittstellenkommunikation zwischen unseren Kunden und unseren Software-Entwicklern in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung

#### **Dein Profil:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Hochschulstudium
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertriebsbereich (B2B)
- Hohe Dienstleistungsorientierung und Kommunikationsfähigkeit
- Interesse an IT- und KI-Themen sind erwünscht
- · Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

## Wir passen zu dir, weil...

- flache Hierarchien und Eigenverantwortung bei uns keine leeren Buzzwords sind. Das Unternehmenskonzept bei assono zielt darauf ab, dass die Teams eigenverantwortlich arbeiten, um Aufgaben effektiv und agil lösen zu können.
- wir eine herzliche Unternehmenskultur haben und im gesamten assono-Team einen freundlichen und wertschätzenden Umgang miteinander pflegen — für eine Atmosphäre, in der sich alle wohlfühlen können und Spaß an der Arbeit haben.
- wir einen erprobten Onboarding-Prozess haben, der Dir einen guten Start bei uns ermöglicht — Dabei steht Dir zum Beispiel ein Onboarding-Buddy zur Seite, an den Du Dich bei Fragen immer wenden kannst.
- wir Dir ein innovatives Umfeld mit aussichtsreicher Perspektive für die Zukunft bieten. Künstliche Intelligenz ist kein Trend, sondern wird bei der Digitalisierung von Unternehmen und Organisationen auch in Zukunft eine große Rolle spielen.



## **DEINE BENEFITS**

- Bike Leasing: Du erhältst günstige Konditionen für Dein Wunsch-Fahrrad.
- Team-Events: Wir feiern zusammen unsere Erfolge beim Sommerfest und unserer Weihnachtsfeier oder bei Spieleabenden und Volleyball-Turnieren.
- Etablierter Onboarding-Prozess: Ein persönlicher Onboarding-Buddy unterstützt Dich vom ersten Tag an.
- Flexibilität: Wir schätzen den direkten Austausch im Büro, nach Bedarf und in Absprache bieten wir individuelle Lösungen für mobiles Arbeiten.
- Kaffee- und Snack-Flatrate: Klischee oder nicht: Gerade für das Entwickler-Team ein wichtiger Benefit.
- Abwechslung und innovative Technologie: Vielfältige Kundenprojekte ob Kl-Chatbots, Webentwicklung oder Business-Anwendungen.
- Gute Verkehrsanbindung und kostenlose Parkplätze: Du erreichst uns ganz entspannt – ob mit dem Auto, Fahrrad oder Bus.

- Arbeiten in einem agilen und herzlichen Team: Mitgestaltung, eine offene Kommunikation und ein respektvoller, lockerer Umgang prägen unsere Zusammenarbeit.
- **Kantine vor Ort:** Keine Lust zum Vorkochen? Die Kantin ist nur wenige Schritte entfernt.

# **WICHTIGE LINKS**

Alle Stellenanzeigen: assono.de/karriere Über assono: assono.de/ueber-uns Unser Podcast: assono.de/podcast

Du hast Fragen zur Stellenanzeige? Ruf uns einfach an: +49 4307 900 416



Dieser Job passt zu Dir? Perfekt, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung. Um Dich kennenlernen zu können, schicke uns bitte Lebenslauf, Zeugnisse und Referenzen sowie ein Anschreiben mit frühestmöglichen Eintrittstermin als ein PDF an: Alexandra Ehrlitzer (HR und Recruiting), bewerbung@assono.de