

Vertriebsleiter / Sales Manager (m/w/d) für B2B Software-Lösungen

Festanstellung in Vollzeit, ab sofort
Am Standort Schwentinental (Kiel)

Mit großem Engagement entwickelt das interdisziplinäre Team von assono leistungsstarke Softwarelösungen für Kunden aus verschiedensten Branchen — vom Mittelstand bis hin zu multinationalen Konzernen sowie Städten und Kommunen. Besonders im Bereich der Software-Entwicklung mit Künstlicher Intelligenz hat sich unser Portfolio in den letzten Jahren kontinuierlich erweitert, zum Beispiel durch moderne KI-Chatbots und eine intelligente KI-Suche. Wir suchen Dich als Teamleiter (m/w/d) für unser wachsendes Sales Teams in Schwentinental (Kiel). Die Position ist abwechslungsreich und verbindet Teamleitung, Vertrieb und Kundenberatung zu unseren Software-Lösungen mit KI.

Deine Aufgaben:

- **Teamleitung & Weiterentwicklung:** Du leitest unser engagiertes Team aus Vertriebsinnendienst und Sales Manager:innen, verantwortest die Zielerreichung und entwickelst Prozesse und Strukturen weiter.
- **Marktbearbeitung & Leadgenerierung:** Du hast einen guten Marküberblick und arbeitest kontinuierlich an der Leadgenerierung (B2B) für unsere KI- und Software-Lösungen.
- **Angebotserstellung & Vertragsabschlüsse:** Du begeisterst unsere Kunden von der ersten Vorstellung unserer Lösungen bis zum Vertragsabschluss über den gesamten Vertriebsprozess hinweg.
- **Software-Expertise & Schnittstellenkommunikation:** Du nutzt Deine Expertise aus dem IT-Vertrieb aktiv für die Schnittstellenkommunikation zwischen unseren Kunden und unseren Software-Entwicklern in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung.

Dein Profil:

- **Ausbildung:** Du hast ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische Ausbildung und kannst Erfolg im Vertrieb nachweisen.
- **Erfahrung im Software-Vertrieb:** Du bringst mindestens 3 Jahre Erfahrung im Vertrieb für Software-Lösungen und digitale Services mit und bist selbstsicher in der Kommunikation mit C-Level-Entscheidern.
- **Führungskompetenz & Erfolgsorientierung:** Du hast Talent darin Dein Team zu erfolgreichen Abschlüssen zu führen und kannst hier bereits Erfahrung nachweisen.
- **Dienstleistungsorientierung & Kommunikationsfähigkeit:** Du kannst Digitalisierungs-Vorteile einfach vermitteln und bist von den neuen Perspektiven der KI-Lösungen überzeugt.
- **Sprachkenntnisse:** Du hast sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.

Warum Du Dich für assono entscheiden solltest

Dein neuer Job im Bereich KI, Chatbots, Software-Entwicklung, Digitalisierung uvm.

DEINE BENEFITS

- **Bike Leasing:** Du erhältst günstige Konditionen für Dein Wunsch-Fahrrad.
- **Team-Events:** Wir feiern zusammen unsere Erfolge — beim Sommerfest und unserer Weihnachtsfeier oder bei Spieleabenden und Volleyball-Turnieren.
- **Etablierter Onboarding-Prozess:** Ein persönlicher Onboarding-Buddy unterstützt Dich vom ersten Tag an.
- **Flexibilität:** Wir schätzen den direkten Austausch im Büro, nach Bedarf und in Absprache bieten wir individuelle Lösungen für mobiles Arbeiten.
- **Kaffee- und Snack-Flatrate:** Klischee oder nicht: Gerade für das Entwickler-Team ein wichtiger Benefit.
- **Abwechslung und innovative Technologie:** Vielfältige Kundenprojekte – ob KI-Chatbots, Webentwicklung oder Business-Anwendungen.
- **Gute Verkehrsanbindung und kostenlose Parkplätze:** Du erreichst uns ganz entspannt – ob mit dem Auto, Fahrrad oder Bus.

WICHTIGE LINKS

Alle Stellenanzeigen: assono.de/karriere

Über assono: assono.de/ueber-uns

Unser Podcast: assono.de/podcast

Du hast Fragen zur Stellenanzeige?

Ruf uns einfach an: **0431-5444-1115**



Dieser Job passt zu Dir? Perfekt, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung.

Um Dich kennenlernen zu können, schicke uns bitte Lebenslauf, Zeugnisse und Referenzen sowie ein Anschreiben mit frühestmöglichem Eintrittstermin als ein PDF an:

Alexandra Ehrlitzer (HR und Recruiting), bewerbung@assono.de